

Nuevos Desarrollos en Teoría del Comercio Internacional y su Análisis Empírico

Timothy Jerome Kehoe

University of Minnesota y Federal Reserve Bank of Minneapolis

Los modelos de la llamada Nueva Teoría del Comercio Internacional, desarrollados durante las décadas de los años setenta y ochenta, tuvieron éxito en explicar el gran volumen de comercio internacional entre países con dotaciones de factores y tecnologías similares, así como en explicar la gran proporción de dicho comercio que es comercio intraindustrial. Sin embargo, cuando dichos modelos se utilizaron en equilibrio general aplicado multisectorial para analizar el impacto del Tratado de Libre Comercio de Norteamérica (NAFTA), fracasaron al intentar explicar el crecimiento del comercio internacional que se ha experimentado en Norteamérica y la distribución sectorial de dicho crecimiento. Investigación reciente ha mostrado que modelos dinámicos y con empresas heterogéneas que explícitamente toman decisiones de exportación pueden aportar resultados más satisfactorios que los modelos de la Nueva Teoría del Comercio Internacional para explicar la evidencia empírica.

Este curso analizará la investigación reciente en aspectos como:

1. ¿Por qué ha crecido el comercio de mercancías mucho más rápido que la producción de mercancías?
2. ¿Por qué los modelos de equilibrio general aplicado utilizados para analizar el impacto del NAFTA fracasaron en sus predicciones acerca de qué sectores experimentarían los mayores incrementos en comercio?
3. ¿Por qué la distribución de exportadores en una industria es tan diferente de la distribución total de productores?
4. ¿Predicen los modelos dinámicos que la apertura al comercio internacional de una economía en desarrollo debiera aumentar su tasa de crecimiento?

Lecturas

- C. Bajona y T. J. Kehoe, "On Dynamic Heckscher-Ohlin Models II: Infinitely-Lived Consumers," Federal Reserve Bank of Minneapolis, 2004.
<http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/DynamicHO-II.pdf>.
- R. Bergoeing y T. J. Kehoe, "Trade Theory and Trade Facts," Federal Reserve Bank of Minneapolis, 2003. <http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/raphael.pdf>.
- T. Chaney, "Distorted Gravity: Heterogeneous Firms, Market Structure, and the Geography of International Trade," University of Chicago, 2005.
http://web.mit.edu/chaney/www/research/papers/DistortedGravity_2005_07_11.pdf.
- A. V. Deardorff, "Testing Trade Theories and Predicting Trade Flows," en R. W. Jones y P. B. Kenen, editores, *Handbook of International Economics*, volume 1, North-Holland, 1984, 467-517.
- A. B. Bernard, J. Eaton, J. B. Jensen, y S. Kortum, "Plants and Productivity in International Trade," *American Economic Review*, 93 (2003), 1268-1290.
<http://www.econ.umn.edu/~kortum/papers/aersubmit21103.pdf>.
- J. Eaton, S. Kortum, y F. Kramarz, "An Anatomy of International Trade: Evidence from French Firms," University of Minnesota, 2005.
<http://minneapolisfed.org/research/events/micro/ekk1005.pdf>.
- P. J. Kehoe y T. J. Kehoe, "Capturing NAFTA's Impact with Applied General Equilibrium Models," *Federal Reserve Bank of Minneapolis Quarterly Review*, 18:2 (1994), 17-34.
<http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/qr1822.pdf>.
- P. J. Kehoe y T. J. Kehoe, "A Primer on Static Applied General Equilibrium Models," *Federal Reserve Bank of Minneapolis Quarterly Review*, 18:2 (1994), 2-16.
<http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/qr1821.pdf>.
- T. J. Kehoe, "An Evaluation of the Performance of Applied General Equilibrium Models of the Impact of NAFTA," en T. J. Kehoe, T. N. Srinivasan, y J. Whalley, editores, *Frontiers in Applied General Equilibrium Modeling: Essays in Honor of Herbert Scarf*, Cambridge University Press, 2005, 341-77.
<http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/NAFTAevaluation.pdf>
- T. J. Kehoe, C. Polo, y F. Sancho, "An Evaluation of the Performance of an Applied General Equilibrium Model of the Spanish Economy," *Economic Theory*, 6 (1995), 115-141.
<http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/SpanishModel.pdf>
- T. J. Kehoe y K. J. Ruhl, "How Important is the New Goods Margin in International Trade?" Federal Reserve Bank of Minneapolis, 2002. <http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/papers/Kim.pdf>.

J. Markusen, "Explaining the Volume of Trade: An Eclectic Approach," *American Economic Review*, 76 (1986), 1002-1011. <http://www.jstor.org/view/00028282/di950050/95p0008d>.

M. J. Melitz, "The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity." *Econometrica* 71 (2003), 1695-1725.
http://post.economics.harvard.edu/faculty/melitz/papers/aggprod_ECMA.pdf.

M. Roberts y R. Tybout, "The Decision to Export in Colombia: An Empirical Model of Entry with Sunk Costs." *American Economic Review*, 87 (1997), 545-564.
<http://www.jstor.org/view/00028282/di981879/98p0457r>.

F. Rodriguez y D. Rodrik, "Trade Policy and Economic Growth: A Skeptic's Guide to the Cross-National Evidence," en B. Bernanke y K. Rogoff, editores, *Macroeconomics Annual 2000*, MIT Press, 2001, 261-325. <http://www.nber.org/~confer/2000/mas00/skepti1299.pdf>.

K. J. Ruhl, "Solving the Elasticity Puzzle in International Economics," University of Texas at Austin, 2005. <http://www.econ.umn.edu/~tkehoe/classes/Ruhl.pdf>.

J. Ventura, "Growth and Interdependence," *Quarterly Journal of Economics*, 112 (1997), 57-84.
<http://www.jstor.org/view/00335533/di981866/98p0003m>.

K.-M. Yi, "Can Vertical Specialization Explain the Growth of World Trade?" *Journal of Political Economy*, 111 (2003), 52-111.
<http://www.journals.uchicago.edu/cgi-bin/resolve?JPE111106PDF>.